



GUÍA DE DIAGNÓSTICO RÁPIDO

El 80% de los e-commerce en México no sobrevive ilesos al Q4.

¿En qué lado de la estadística está tu almacén?
Descúbrelo en 2 minutos con nuestra Guía de
Diagnóstico Rápido.





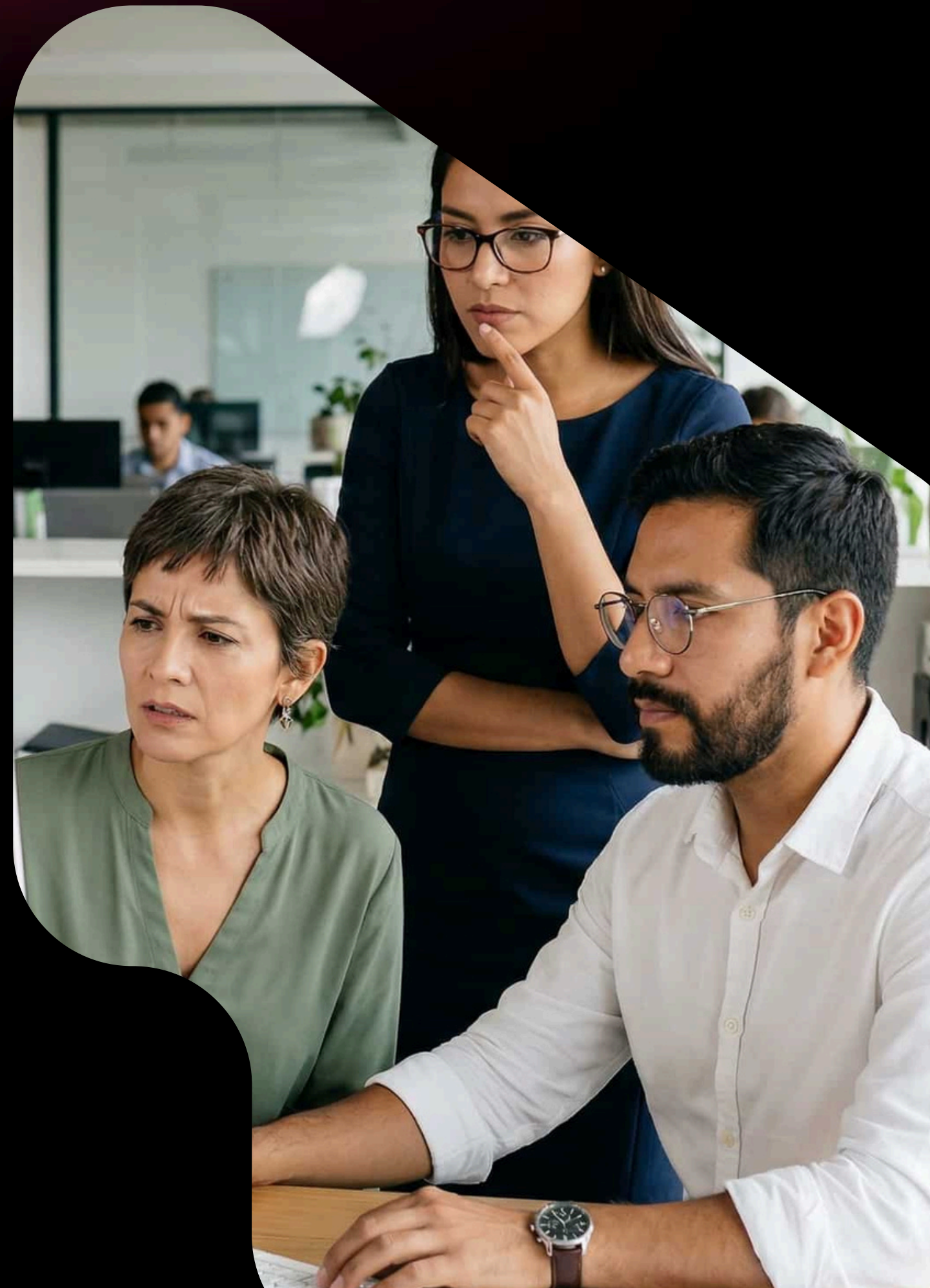
5 Señales de que tu Logística E-commerce está **a punto de Colapsar**

Antes de enfrentar la presión extrema del Q4 o temporadas de alta demanda como El Buen Fin, es vital evaluar si tu infraestructura puede soportar el crecimiento.

Revisa esta lista de verificación diseñada para gerentes de operaciones e identifica si tu negocio está en la zona de peligro.



@wiixoo.tech



Marca las que describan tu día a día operativo:

01 El síndrome de la "Venta Fantasma" (Sobreventa)

Síntoma: Tienes que contactar a los clientes para cancelar pedidos y gestionar reembolsos porque el producto que compraron ya no estaba físicamente en el almacén.

Tienes constantes quiebres de stock.

02 La trampa del trabajo manual

Síntoma: Tú o tu equipo pierden horas valiosas cada semana exportando hojas de cálculo, cruzando datos y actualizando manualmente la información entre diferentes plataformas, marketplaces y tu ERP.

Marca las que describan tu día a día operativo:

03 Ceguera de inventario y entregas

Síntoma: Prometes fechas de entrega casi a ciegas. Desconfías de la precisión de tu propio stock y cruzas los dedos para que el equipo de almacén encuentre el producto a tiempo para cumplir la promesa.



04 Crecimiento descontrolado

Síntoma: Tus gráficas de ventas suben, pero la sensación de control baja. Vendes más, pero al mismo tiempo los errores de picking, las quejas de clientes y el estrés del equipo se han multiplicado.



Marca las que describan tu día a día operativo:

05 Cuellos de botella reactivos

Síntoma: Te enteras de los faltantes cuando el anaquel ya está vacío y el cliente está esperando.

No tienes un sistema que te alerte para reabastecer con tus proveedores antes de que ocurra el problema.



@wiixoo.tech

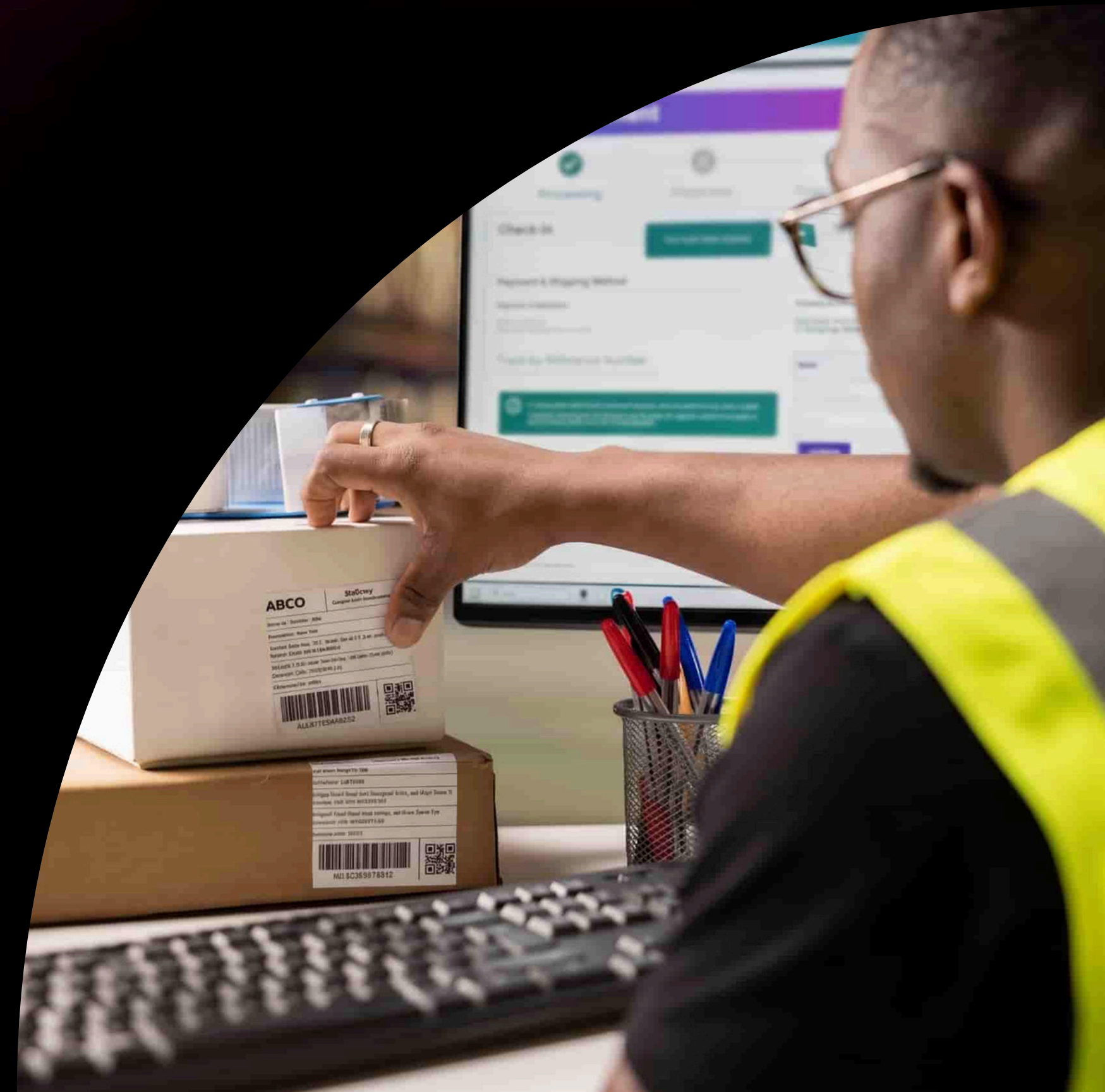
Resultados de tu Diagnóstico

✗ Si te identificaste con 1 o 2 señales:

Alerta Amarilla. Tu operación está comenzando a mostrar fisuras. Aunque tu equipo logra sacar el trabajo adelante, lo hace a base de esfuerzo manual extra. Es el momento perfecto para implementar sincronización básica antes de que el volumen los rebase.

✗ Si te identificaste con 3 o más señales:

Alerta Roja. Tu negocio está operando con graves problemas de desconexión. La falta de automatización no solo te está frenando, sino que te está costando dinero a través de penalizaciones en marketplaces, pérdida de clientes por malas experiencias y un alto costo de operación.



Próximo paso recomendado:

- Detén los procesos manuales.
- Integra un ecosistema que centralice tus canales de venta, automatice la entrada de pedidos y sincronice tu stock en tiempo real para recuperar el control de tu empresa.

¿Quiéres saber cómo **Odoo +Wiixoo Spider** puede **adaptarse** a tu negocio?

👉 Agenda una demo para descubrirlo ¡Escríbenos!



@wiixoo.tech